

comercio local
online

De Compras por

LAS TIENDAS ONLINE DEL PEQUEÑO COMERCIO

www.decompraspor.es



Oportunidades de
Venta en Internet para
Pymes comerciales y
turísticas



24-abr-2013

*Incorporar mi negocio a
la venta on-line: una
experiencia real, posible
y compartida con otros
comercios*



Bienvenidos y

ENHORABUENA!!!!



Me presento...

ENRIQUE AMARÉ

Socio fundador de DECOMPRASPOR.es



Admirador de Emprendedores....

+15 años de experiencia asesorando empresas y colaborando en start-ups de compañías propias y ajenas



¿Qué necesitamos para vender por Internet?

(DESDE LAS PERSONAS)

- ✓ **ACTITUD**
- ✓ **HERRAMIENTAS**
- ✓ **CONOCIMIENTO**



¿Qué necesitamos para vender por Internet?

(DESDE LAS PERSONAS)

✓ **ACTITUD**

Esto nos va a permitir coger conciencia del nuevo canal de venta online ser constantes, tan constantes, como lo somos en nuestro negocio tienda física.

✓ **HERRAMIENTAS**

✓ **CONOCIMIENTO**



¿Qué necesitamos para vender por Internet?

(DESDE LAS PERSONAS)

✓ ACTITUD

Esto nos va a permitir coger conciencia del nuevo canal de venta online ser constantes, tan constantes, como lo somos en nuestro negocio tienda física.

✓ HERRAMIENTAS

Las herramientas nos ayudan: PAGINA WEB, TIENDA ON-LINE, AGREGADORES, POSICIONAMIENTO, REDES SOCIALES, MKT ONLINE...

✓ CONOCIMIENTO





¿Qué necesitamos para vender por Internet?

(DESDE LAS PERSONAS)

✓ ACTITUD

Esto nos va a permitir coger conciencia del nuevo canal de venta online ser constantes, tan constantes, como lo somos en nuestro negocio tienda física.

✓ HERRAMIENTAS

Las herramientas nos ayudan: PAGINA WEB, TIENDA ON-LINE, AGREGADORES, POSICIONAMIENTO, REDES SOCIALES, MKT ONLINE... 

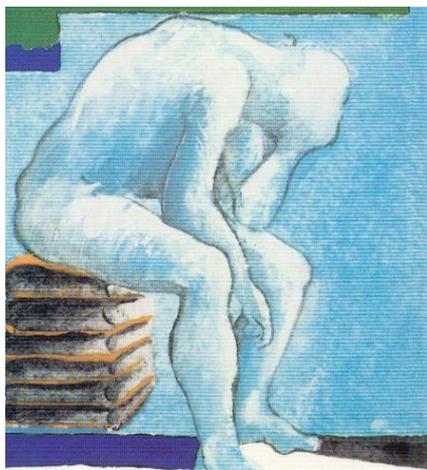


✓ CONOCIMIENTO

Si lo poseo, APLICARLO.
Si no lo poseo FORMARME y/o BUSCAR AYUDA...



Pero aún así, igual no es suficiente...



Recordemos por un momento el **MARKETING MIX**
(1960, E. Jerome McCarthy)

- ✓ **PRODUCTO**
- ✓ **PRECIO**
- ✓ **PUNTO DE VENTA (distribución)**
- ✓ **PROMOCIÓN**



¿Qué necesitamos para vender por Internet?

(DESDE EL MERCADO Y LOS CONSUMIDORES)

¡¡¡QUE ALGUIEN NOS COMPRE!!!

¿ESPERAMOS A QUE VENGAN A LA TIENDA
O UTILIZAMOS LAS HERRAMIENTAS QUE NOS BRINDA LA
TECNOLOGÍA Y SE LO ACERCAMOS?

El modo de consumo ha cambiado, el consumidor quiere que se lo lleven o al menos verlo desde su casa, oficina o en sus terminales móviles.



My dearest Google...

- Crecimiento de ventas por internet en España...

R: Crece un 18% anual hasta 2017 hasta 9,1 mil millones de euros (9.100.000.000 €)



¿QUÉ VAMOS A HACER PARA FORMAR PARTE DE ESTAS VENTAS?



Algunas razones compartidas...

RAZONES para tomar la decisión de empezar a vender por Internet

Un punto de venta más sin coste de mercaderías ni metros ni personal.

Sacar excedentes.

Unir a más gente, asociación, agrupación y más publicidad. Comparar e incluso con otros productos ecológicos en competencia.

Difusión y darse a conocer a nivel NACIONAL.

Aumentar cifra de negocios

Recomendación asociación empresarios

Difusión y darse a conocer a más clientes.

Todo gira en torno a internet y las ventas online tiene que estar.



Algunas razones compartidas...

MIEDOS y PREOCUPACIONES

Miedo a no poder surtir

Imagen de la tienda y que funcione

Tener que gestionar el transporte

Que sea fácil de acceder para la gente

Fácil de localizar producto

Gestión del pedido y recepción, necesidad de recursos

Que exista dinámica de ventas, constante y no por picos

Publicidad



Algunas razones compartidas...

NADIE VA A VENDER POR VOSOTROS SI NO ESTÁIS CONVENCIDOS

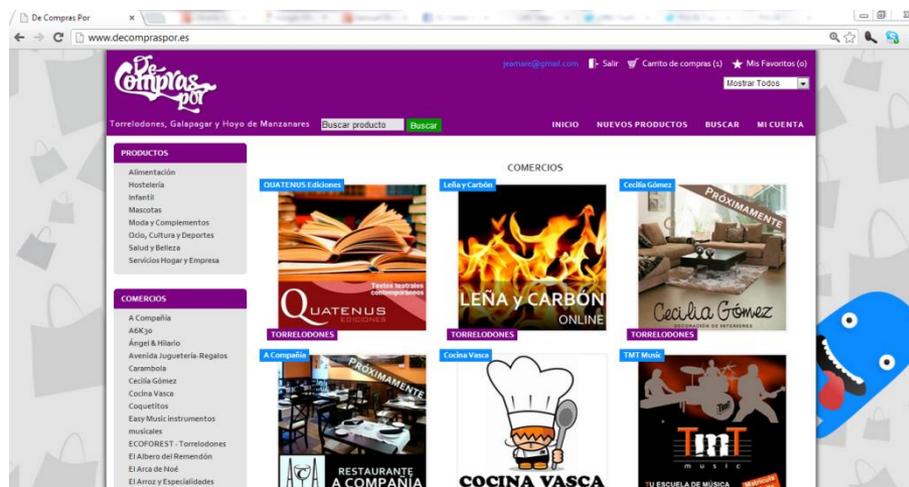


¿Qué es decompraspor.es?



¿Qué es decompraspor.es?

Es una plataforma de venta on-line creada por y para el comercio local...





¿Qué es decompraspor.es?

... en la que tienen cabida
absolutamente todos los negocios para
vender sus productos o servicios

Alimentación
Hostelería
Ocio, Cultura y Deportes
Moda y Complementos
Salud y Belleza
Motor
Hogar y Decoración
Mascotas
Infantil
Servicios Hogar y Empresa



¿Qué ofrece al Comercio Local?



¿Qué ofrece al Comercio Local?

Los negocios locales pueden ofrecer y vender sus productos y servicios por Internet

Como si fuera su **propia** tienda on-line

The screenshot shows the website interface with the following elements:

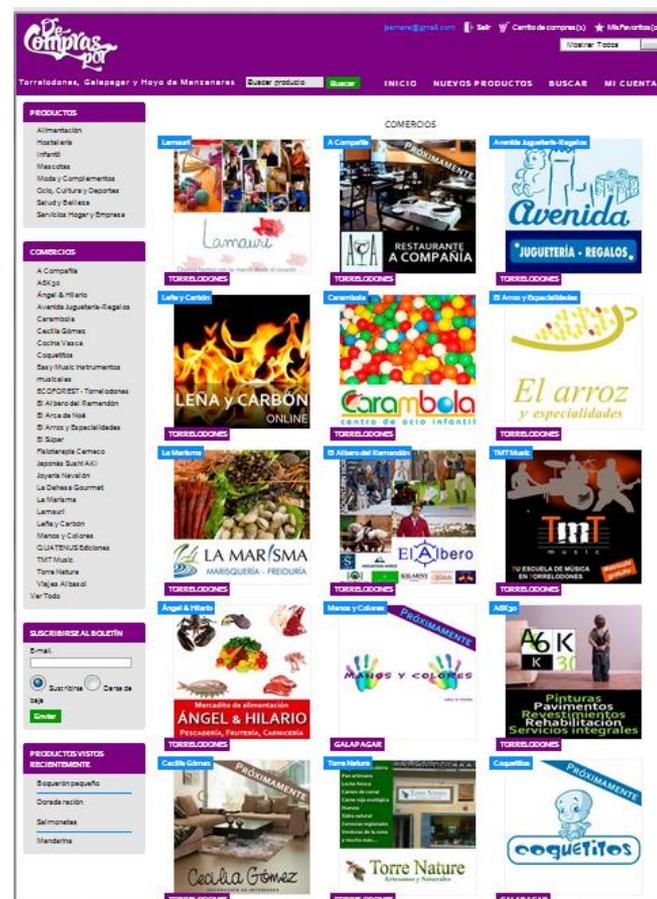
- Header:** Logo 'De Compras por', user email 'jarama@gmail.com', and navigation links for 'Inicio', 'Nuevos Productos', 'Buscar', and 'Mi Cuenta'.
- Navigation:** A list of product categories (Alimentación, Hostelería, etc.) and a list of local businesses (A Compañía, A&K, etc.).
- Main Content:** A banner for 'QUATENUS Ediciones' featuring a stack of books. Below it, a grid of book products:
 - Comedia:** 'De carne y hueso es normal' by Torrelodones, priced at 9,00 €.
 - Drama:** 'Dentro de la Tierra' by Torrelodones, priced at 10,00 €.
 - Drama:** 'La historia de Horacio Wallis' by Torrelodones, priced at 8,00 €.
 - Drama:** 'La oveja negra' by Torrelodones, priced at 12,00 €.
- Footer:** A 'Suscribirse al Boletín' form and the 'MIÉRCOLES lab' logo.



¿Qué ofrece al Comercio Local?

Agrupación de comercios de la zona en un mismo portal web de referencia

Evitando la dispersión existente en la red y favoreciendo la venta cruzada (centro comercial virtual **local**, con proyección **global**)





¿Qué ofrece al Comercio Local?

No es necesario
acometer un proyecto
propio de tienda on-line

Reducción de **costes** asociados

Tiempo de implantación inmediato

Catálogo ilimitado de productos





Nº Habitantes

¿Qué ofrece al Comercio Local?

Aproximación a los clientes potenciales en la zona de influencia... y resto nacional

Tan cerca como **un 'click'**



La zona de influencia se beneficia de unos **costes de transporte** muy reducidos



¿Qué ofrece al Comercio Local?

Gestión de entregas, logística y automatización de pedidos

El comercio recibe pedido de decompraspor.es por e-mail (SMS v. upgrade), lo prepara y vamos a recogerlo para entrega a cliente

Entrega **24 h.**





¿Qué ofrece al Comercio Local?

Ayuda en la inmersión, si es necesario, en el canal de venta on-line, así como en el diseño de las imágenes y del propio catálogo





¿Qué ofrece al Comercio Local?

Gestión del catálogo

Catálogo ilimitado

Modificación de precios

Modificación de producto y campañas

Autogestión.

Ajo	Albahaca	Alcachofa
		
TORRELODONES	TORRELODONES	TORRELODONES
0,50 kg(s) Añadir al carrito	0,50 kg(s) Añadir al carrito	0,50 kg(s) Añadir al carrito
5,75 € por kg	2,25 € por kg	2,95 € por kg



Bogavante Nacional de

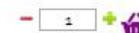
500 gr

Vivo

PRECIO: €27,00

Te sale a 54 € por Kilo

¿Recogida en tienda?

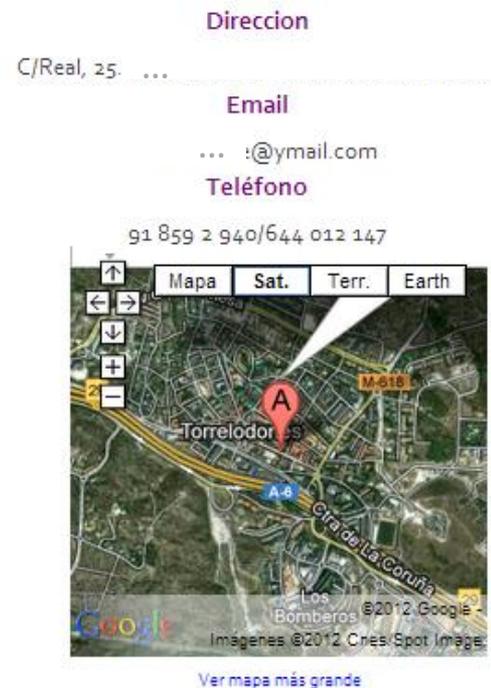




¿Qué ofrece al Comercio Local?

**Fidelización de clientes
y conexión del mundo
on-line con el trato
personalizado, cercano
y de calidad**

El cliente comprador es **cliente del comercio**, al cual decompraspor.es da servicio, y los cuales están conectados a través del pedido y la información del comercio





¿Qué ofrece al Comprador?



¿Qué ofrece al Comprador?

En un mismo portal encuentran toda la oferta de productos y servicios de su localidad, de sus sitios preferidos o de confianza

Portal de venta on-line del comercio local.
La oferta de productos y servicios de tus sitios preferidos o de confianza.

¡Ya estamos en TORRE!

¡ENTRA y haz tu primer pedido!

Con la COMODIDAD de recibirlo EN CASA
COSTES DE ENVÍO muy reducidos
Desde 2€ o gratuito según comercio

El comercio al alcance de tu mano para resolver cualquier incidencia

Favorece el desarrollo del comercio de tu localidad





¿Qué ofrece al Comprador?

Entrega de producto cómodo, rápido y muy económico

Precios muy económicos negociados a nivel local

Entrega en **24 horas** (<24 h. en caso de Alimentación fresca)





¿Qué ofrece al Comprador?

Los ciudadanos siguen identificándose con los comerciantes de su localidad, colaborando en su desarrollo



Conciencia de **apoyo** al pequeño comercio



¿Qué ofrece al Comprador?

Sitio seguro y de confianza

HTTPS - Hypertext Transfer Protocol Secure



Obtención del sello

Confianza On-Line





Acciones de **Comunicación**



Acciones de Comunicación

Medios...

Prensa, Radio

Premios



30 OCT 2012 Noticias, Premios Lodón de Oro

Convocatoria Premios Lodón de Oro 2012

Como cada año, la Asociación Empresarial de Torrelotones celebrará el próximo martes, 27 de Noviembre, la V edición de los premios empresariales "LODÓN DE ORO 2012". En ese sentido, la Junta Ejecutiva ha acordado designar a los siguientes premiados para esta nueva edición:

Para el Premio "Honorífico" a: RESTAURANTE "EL PESCA" <http://www.elpesca.es/>

Para el Premio "Proyecto Empresarial" a:

DECOMPRASPOR.ES <https://www.decompraspor.es/>

Para el Premio a la "Colaboración Empresarial" a: SANITAS <http://www.sanitas.es/>

Enhorabuena a los premiados!!

Para el 4º premio, el de "Empresario del Año", queremos hacer partícipes a todos los asociados. De esta forma, os solicitamos que, antes de la última hora del día 5 de Noviembre, realicéis vuestra votación, junto al motivo de la misma, al asociado que consideréis que se lo merece. A continuación detallamos la lista de asociados, para facilitar vuestra selección.

Desde la Ejecutiva, os sugerimos tener en cuenta uno o varios de los siguientes criterios de valoración:

- Crecimiento sustancial en el último año.
- Trascendencia social de la empresa en el municipio.
- Calidad en el servicio/producto, etc.

Podéis hacer vuestro voto válido a través de esta página, en un comentario más abajo; a través de nuestros canales en redes sociales, como Twitter o Facebook; o mediante nuestro correo electrónico, asociacion@torrelotonesempresarial.es.



Acciones de Comunicación

Publicidad...

Tradicional

Portal de venta on-line al comercio local. La oferta de productos y servicios de sus sitios preferidos o de confianza.

¡Ya estamos en TORRE!

¡ENTRA y haz tu primer pedido!

Con la **COMODIDAD** de recibirlo **EN CASA**
 COSTES DE ENVÍO incluidos. Desde 2€ o gratuito según comercio

El comercio al alcance de tu mano para resolver cualquier incidencia

Favorece el desarrollo del comercio de tu localidad

¡Siguenos para recibir las últimas ofertas y novedades!

www.facebook.com/decompraspor.es www.twitter.com/decompraspor.es www.decompraspor.es

comercio local online

www.decompraspor.es

pequeños pero modernos

Comercio adherido identificación en puerta



comercio local online

www.decompraspor.es

pequeños pero modernos

MIERCOLES lab



Acciones de Comunicación

Desde los medios sociales... Síguenos en:



facebook.com/decompraspor.es



twitter.com/decompraspor_es

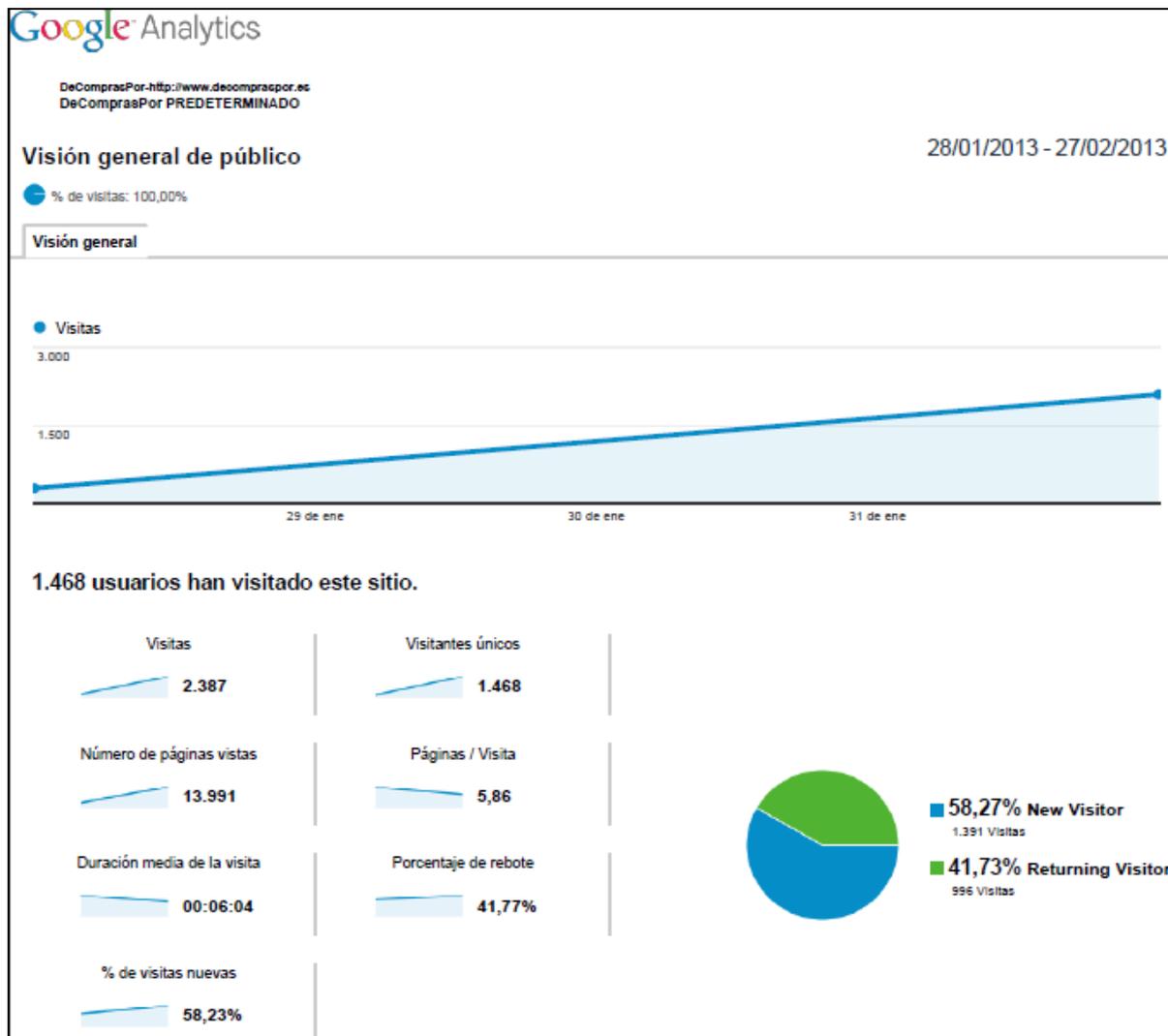




Estadísticas



Estadísticas





Evolución tecnológica



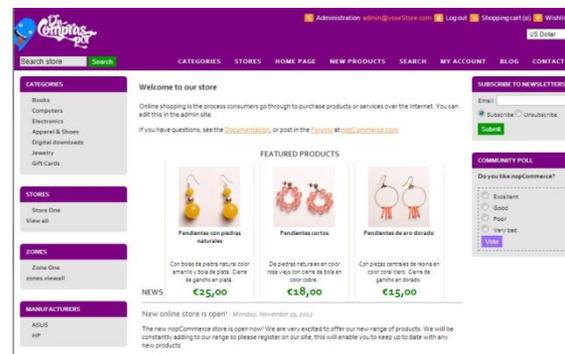
Evolución tecnológica

Nuevas versiones y funcionalidades

Lanzamiento
Sep/2012



Versión 2.0
1T 2013



Versión 3.0
2T 2013





Contacto



Ya estamos en ANDALUCÍA... ¡¡Pregúntanos!!

GRACIAS.

comercio local
online

De Compras por

pequeños
Pero
Modernos



Alberto Alcaraz Martín
decompraspor@decompraspor.es
91 859 6320 / 649 298 292

www.decompraspor.es



comercio local
online

De Compras por

pequeños
Pero
Modernos



Enrique Amaré
decompraspor@decompraspor.es
91 859 63 20 / 687 936 792

www.decompraspor.es





Gracias por vuestra atención y, nuevamente...

ENHORABUENA!!!!